

## Nachfolge, Verkauf, Wertermittlung – alles aus einer Hand

Jedes Jahr steht in Deutschland bei tausenden Unternehmen ein Generationenwechsel an. Umfragen haben ergeben, dass die Mehrzahl der Betriebe Ihre Nachfolge nicht geregelt hat, und es kann davon ausgegangen werden, dass nicht einmal jeder zweite Betrieb innerhalb der Familie fortgeführt wird. Die Übertragung von Unternehmen stellt sowohl für den Übergeber als auch für den Übernehmer eine besondere Herausforderung dar. Dabei spielt es keine Rolle, ob der Betrieb innerhalb der Familie oder durch einen Externen übernommen wird. Die wirtschaftlichen Risiken sind tendenziell die gleichen.

Leider gibt es kein **Patentrezept für eine erfolgreiche Übernahme**, da jedes Vorhaben individuell beurteilt und ein danach ausgerichtetes Übernahmekonzept gefunden werden muss.

Nach Ansicht der IHK liegen die häufigsten Übergabefehler in mangelnder Qualifikation, falscher Beurteilung der wirtschaftlichen Situation, nicht angemessenen Übergabepreisen und der falschen Einschätzung der Finanzierung sowie der steuerlichen und rechtlichen Aspekte. Wichtig ist ferner, dass der Erwerber ein großes Maß an Fingerspitzengefühl gegenüber dem Verkäufer und den Mitarbeitern des zu übernehmenden Betriebes aufweist. Nicht selten liegt auch hier der Ursprung für missglückte Übernahmeverhaben.

Genau hier setzen wir an. Als erfahrenes Netzwerk aus Rechts-, Steuer-, und Unternehmensberatern sowie den Kreditprofis der Hausbanken liefern wir ganzheitliche Lösungen, die das Risikopotenzial unserer Kunden senken. Keine Sorge ob der vielen Ansprechpartner, wir koordinieren die Experten und setzen sie zielgerichtet ein. Das spart Zeit und Geld.

Ein Kernproblem der Unternehmensnachfolge ist **der angemessene Unternehmenswert** oder Kaufpreis bei der Nachfolgeregelung. Diesen berechnen wir oder geben als neutraler Partner eine gutachterliche Stellungnahme ab. Wir bedienen uns dabei den gängigen Methoden zur Ermittlung des Unternehmenswertes. Gleichzeitig ist eine Bewertung mit einer Unternehmensbeschreibung verbunden. In der Regel dient die Objektbeschreibung auch als Grundlage für die Ermittlung des Unternehmenswertes und damit auch für die Ermittlung des Kaufpreises. Innerhalb der Familiennachfolge wiederum ist der Unternehmenswert die Basis für die Berechnung von Abfindungen für eventuelle Miterben.

Nutzen Sie auch die von uns für Kunden der Volksbanken Raiffeisenbanken entwickelte **CD-ROM „UnternehmensWert“** näheres unter [www.unternehmer-tools.de](http://www.unternehmer-tools.de).

Aber auch bei der **Suche und Vermittlung von Übergebern und Übernehmern** sowie von Unternehmen sind wir erfolgreich und bringen die Partner zusammen. Ist ein Unternehmen gefunden und in die engere Wahl gezogen, klären wir, ob der Betrieb und die handelnden Personen zueinander passen. Wir verschaffen Übergebern und Übernehmern, ob Fremdnachfolger oder der Nachfolger aus dem Kreis der Familie, einen detaillierten Überblick über alle relevanten Faktoren des Unternehmens.

Wir bereiten Unternehmer auf den Notfall vor. Fällt der Unternehmer durch Krankheit oder Unfall aus, ist der Betrieb führungslos. Das Fortleben des Unternehmens und seiner Arbeitsplätze ist gefährdet. Sorgen Sie daher frühzeitig für den Notfall vor. Unser Geschäftsführer hat in seiner früheren Tätigkeit an der Entwicklung des Instrumentariums **„Plan B – der Notfallordner“** mitgewirkt. Dieses Produkt wird exklusiv über die Volksbanken und Raiffeisenbanken vertrieben.

**Anpacken, begeistern und verbessern ist unsere Devise.**

**Neugierig? Fordern Sie uns und Ihr persönliches und kostenloses Erstgespräch.**